



axians

Im Kundendialog zum innovativen Produkt- und Leistungsangebot als:

## Vertriebsbeauftragter / Sales – Public Software (m/w/d)

Eine wesentliche Grundlage unserer Unternehmens- und Produktstrategie lautet: aktuelle **Trends** im Auge zu behalten und wichtige **Zukunftsthemen** frühzeitig zu besetzen. So können wir zeitnah für die **Umsetzung** in unseren Produkten sorgen - ein Grund, warum wir kontinuierlich mit unseren Kunden im **Dialog** sind. Denn nur wenn wir wissen, was sie wollen und brauchen, können wir innovative Lösungen **entwickeln** und **realisieren** - und ihnen als Anwender einen **Vorsprung** sichern.

Wird es mal Zeit für einen **Tapetenwechsel** oder suchst Du die **erste richtige Herausforderung** nach Deinem Studium? Du fühlst dich in eher kleineren Teams mit **lockeren** und **unkomplizierten Umgangsformen** wohl?

- Du hast Spaß im **Umgang** mit Menschen und eine **Affinität** zu Software?
- Du bist eine **Mischung** aus Uli Hoeneß, dem Wolf of Wall Street und Jerry Maguire?
- Du bist ein **Freigeist** und willst Deine eigenen Ideen umsetzen?
- Dir ist ein sicherer Job bei dem **Marktführer** seiner Branche wichtig?
- Dir ist **Nachhaltigkeit** wichtig und willst Dich weiter entwickeln?
- Du stehst auf **Benefits** wie flexible Arbeitszeiten, Homeoffice, Firmenfahrzeug, Kinderbetreuungszuschuss, Aktienbeteiligungsprogramm und betriebliche Altersversorgung?
- Du willst einen **regional unabhängigen** Arbeitsplatz, den Du **flexibel** an Deine familiäre Situation anpassen kannst - **Work Life Balance?**

Wir sehen uns als einen attraktiven Arbeitgeber mit persönlicher Unternehmensführung. Wir pflegen eine **offene Unternehmenskultur**. Die Förderung der **individuellen Fähigkeiten** und **Talente**, die jeder einzelne Mitarbeiter mit ins Unternehmen bringt, steht für uns im Vordergrund. Dafür hat die Axians ein eigenes **Weiterbildungsprogramm** ins Leben gerufen, um die **Entwicklung** der eigenen Karriere zu fördern.

Also, worauf wartest Du noch? Melde Dich einfach bei uns! Schreib uns vorab ein paar Zeilen zu **Deiner Person, Deiner Motivation** und was Du bisher so getrieben hast, damit wir uns schonmal ein **grobes Bild** machen können. Erzähl uns gerne vorab auch von Deinen bisherigen **Erfahrungen**, egal ob **privat**, während der **Ausbildungszeit** oder bei **vorherigen Jobs**. Viel interessanter und wichtiger ist uns allerdings die **passende Kombination** aus Deiner **Persönlichkeit**, gepaart mit der spürbaren Motivation Dich stetig **weiterentwickeln** und einen wertvollen Betrag am Ganzen leisten zu wollen. Wenn Dein Gesamtpaket zu uns **kompatibel** ist, haben wir ziemlich sicher einen für Dich und uns **passenden, interessanten** und **herausfordernden** Platz in unserem **Vertriebsteam!**

**Jetzt bewerben!** Lass uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen über unser [Karriereportal](#) zukommen.  
**Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**

## **ÜBER VINCI ENERGIES**

Netzwerke, Performance, Energieeffizienz, Daten: In einer sich ständig verändernden Welt legt VINCI Energies den Fokus auf die Implementierung neuer Technologien. Zwei Entwicklungen werden besonders unterstützt: digitale Transformation und Energiewende.

Die 1.800 regional verankerten, agilen und innovativen Business Units von VINCI Energies erhöhen jeden Tag die Zuverlässigkeit, Sicherheit, Nachhaltigkeit und Effizienz von Energie-, Verkehrs- und Kommunikationsinfrastrukturen, Fabriken, Gebäuden und Informationssystemen.

2019: 13,75 Milliarden Euro Umsatz // 82.500 Mitarbeiter // 1.800 Business Units // 56 Länder

[www.vinci-energies.com](http://www.vinci-energies.com)

## **ÜBER AXIANS**

Die Unternehmensgruppe Axians in Deutschland ist Teil des globalen Markennetzwerks für ICT-Lösungen von VINCI Energies. Mit einem ganzheitlichen ICT-Portfolio unterstützt die Gruppe Unternehmen, Kommunen und öffentliche Einrichtungen, Netzbetreiber sowie Service Provider bei der Modernisierung ihrer digitalen Infrastrukturen und Lösungen. In den vier Geschäftsbereichen IT Infrastructure, Business Applications & Data Analytics, Telekom & Carrier und Public Software sorgen Berater, Entwickler und Techniker dafür, das Leben von Menschen zu verbessern.

Die im gesamten DACH-Raum tätige Business Area Public Software ist innerhalb der Unternehmensgruppe der Axians der Treiber für die moderne und digitale Verwaltung. Das Portfolio umfasst die Entwicklung, Bereitstellung und den Betrieb von Softwarelösungen für Kommunen, kommunale Rechenzentren, öffentliche Einrichtungen, Kirchen und die Abfallwirtschaft. Die führende Softwarelösung Infoma ermöglicht Kunden eine digitale Durchführung der Prozesse für E- und smart Government, Finanzwesen und Business Intelligence, Liegenschafts- und Gebäudemanagement, Ausländerwesen und Einbürgerung sowie Entsorgung und Umwelt.